

Бизнес-план – Резюме

Koldo

Koldo — это кыргызское выражение, означающее «все в твоих руках».

Проект посвящен усовершенствованию и обновлению нескольких различных программных инструментов, созданных в своих первых версиях за последние 20 лет, и мы хотим объединить их в единый «набор», чтобы предлагать его как единый целостный продукт.

Это инструменты, которые в комплекте они предлагают **малому и среднему бизнесу**, а также **индивидуальным предпринимателям**, полное и законченное управление всеми бизнес-функциями и сферами бизнеса.

Наша цель генерировать 80% мирового богатства **в реальной экономике**, и поэтому программный продукт, упрощающий и централизующий управление данными и бизнес-процессами этого коллектива, является мощным оружием.

Для его разработки у нас есть не только собственный опыт в качестве фабрики программного обеспечения, но у нас есть **начальные семена** каждой функции, и у нас есть высокомотивированная команда, имеющая **большой опыт** консультирования процессов.

Мы твердо верим, что в настоящее время этот инструмент может стать экономическим стимулятором **с мировым влиянием**, поскольку он по определению является создателем богатства и по своей природе является продуктом без конкуренции или прецедентов чего-то подобного на рынке.

Для каждой из его функций на рынке уже есть вертикальные решения. Но, к счастью для нас и к сожалению для других конкурентов, **горизонтальных** решений на том уровне, который мы предлагаем, нет.

Этот инструмент также будет означать серьезное изменение парадигмы ведения бизнеса в Интернете. Это чисто **транзакционная** система с революционной системой закупок.

В этом смысле **мы ищем прямо противоположное тому, что происходит сегодня** в Интернете, где все конкурируют за получение спроса. Мы стремимся быть почти полным хранилищем материалов, чтобы такие вещи, как конкуренция за первые позиции в поисковой системе или оскорбительная и навязчивая реклама, ушли в прошлое. Имея предложение, улавливать спрос не имеет смысла.

У нас есть **своя технология**, а то, чего нам не хватает, мы создаем. Мы не зависим от сторонних инструментов, которые могут поставить под угрозу целостность и качество системы.

У любого пользователя будет панель управления, где все его дела будут **централизованы**, а если их несколько, то все в одном месте. Таким образом, любой предприниматель может **одновременно** запускать и управлять всеми своими бизнес-инициативами. Это практически мечта любого менеджера.

Все функции системы будут взаимосвязаны друг с другом в единое целое.

Эти функции:

- Мощная система управления контентом или CMS, с помощью которой любой человек без технических знаний может создать **свой веб-сайт** или интернет-магазин.
- Функция **CRM** для управления взаимоотношениями с клиентами. Одинаково централизовано даже в режиме мультибизнеса. Это позволяет вам управлять продажами, потенциальными клиентами и маркетинговыми действиями, обрабатывая все, клиентов и заказы, из одной точки.
- Интегрированная **система управления закупками и поставками (SRM -purchasing and supply management system)**, которая не только объединяет операции по закупкам, логистике и инвентаризации для любого количества предприятий, но также работает с системой открытых обратных аукционов, которая дает всю власть покупателю, внося жесткие конкуренция тех, кто продает то, что востребовано. Одна только эта функция делает половину Интернета устаревшей.
- **Система управления человеческими ресурсами (HRM)** с межфирменными возможностями для управления персоналом и найма, контроля рабочего времени, а также расчета оплаты и заработной платы, как для собственного персонала, так и для аутсорсинга или фрилансеров. В дополнение к вышесказанному, это также позволяет искать лучшие таланты на рынке.

- Функция планирования ресурсов (ERP-Resource Planning Function), которая включает, моделирует и **связывает все** информационные потоки между отделами и бизнес-процессами. Он не только связывает их для бизнеса клиента, но и для его отношений с клиентами, поставщиками или третьими лицами, создавая в себе **глобальную систему B2B и B2C**. Это позволяет устанавливать уровни обслуживания и быстро решать проблемы. Вместе с этим исчезнет бумажная волокита и внутренняя бюрократия многих компаний.
- Полная **точка продаж** (POS - Point of Sale) для управления физическими кассовыми аппаратами с прямым подключением к каталогу, складу, закупкам или сторонним потокам. Позволяет запускать заявки на склад или в производственные центры, для немедленной обработки.
- Инструмент **Электронная подпись** (Digital Signage tool), который позволяет создавать и управлять контентом для локальных мониторов, удаленных рекламных дисплеев и информационных точек или киосков. Это равносильно тому, чтобы иметь собственную частную телекомпанию или собственную маркетинговую компанию, и это не зависит от географического положения, в котором будет потребляться информация. Он также может работать в режиме реального времени.
- **Система бухгалтерского учета** (двойное налогообложение и простое налогообложение) для каждой из стран, где она развернута, согласно плану бухгалтерского учета каждой из них. Со всеми возможностями любой бухгалтерской программы, включая создание балансов, отчетов о прибылях и убытках, расчет налогов и т. д. В систему автоматически подаются операции, которые создаются с вашей деятельностью, то есть ваши реальные операции, хотя она также имеет инструменты аналитического учета, управление резервами и прогнозы с течением времени. Прозрачный и простой, так что каждый может использовать его, не требуя специальных знаний в области бухгалтерского учета.
- **Система управления денежными потоками** (Cash flow control), способная моделировать и управлять любой структурой денежных средств и движением любого депозита или банковского счета, позволяющая планировать расходы и финансовый контроль в режиме реального времени, а также

предупреждать о платежах, которые должны быть выполнены в определенные даты.

- **Ваши собственные социальные сети.** Вы можете собрать вместе все сущности, которые имеют, имели или могут иметь отношения с вами, и в то же время общаться с ними профессионально и социально. Это делается легко и без известных хлопот или траты времени, характерных для традиционных социальных сетей.

Система будет рождена как **мультикорпоративный, многоцелевой и многоязычный** инструмент. Изначально с двенадцатью языками, что позволяет нам выйти на рынок более чем 50 стран напрямую.

Взаимодействие предназначено **для всех аудиторий**, независимо от их возраста или уровня технических знаний, очень интуитивно понятно и практически не требует обучения.

Это чисто транзакционная система, которая генерирует деньги двумя способами: **за счет годовой подписки** по очень низкой цене и за счет огромного количества очень маленьких **комиссий за транзакцию**.

В симуляциях, которые мы запускали, способность **генерировать деньги**, которую он мог бы иметь для нас, была бы просто ошеломляющей.

Таким образом, она призвана стать тотальной революцией в финансовой свободе людей и, следовательно, будет также и социальной революцией.

Инвестор вернет свои вложения, и мы разделим с ним 50% прибыли, которую система будет приносить в течение следующих пяти лет, причем эта сумма будет как минимум примерно в 4 раза превышать стоимость разработки... максимума нет. Эта сумма в реалистичном сценарии может быть в 20 раз больше вложенных денег, если все будет работать достаточно хорошо.

Мы надеемся, что этот проект вызовет у вас интерес, и мы с нетерпением ждем возможности предоставить вам всю необходимую информацию и начать работу как можно скорее.

С наилучшими пожеланиями

Команда Iberkyrgyz.