



KOLDO

TODO EN TUS MANOS

IBERKYRGYZ
Wealth Group, Ltd.



Una solución on-line, multi-negocio y multi-idioma
para la **gestión integral** de los procesos de negocio
internos y externos

de PYMES y Autónomos

que cambia las reglas del juego

Problema: La gestión integral de procesos

No hay una herramienta única que cubra la totalidad de las necesidades diarias de los pequeños y medianos negocios. Las pocas que existen son para grandes empresas y tienen un alto coste.

Problema: La gestión de negocios mixtos

No hay herramientas a coste asequible que integren las actividades de negocios que tienen presencia física y presencia online al mismo tiempo.

Problema: La gestión de múltiples negocios

Muchos emprendedores tienen varios negocios. No hay herramientas que faciliten la gestión de múltiples empresas, negocios o marcas on-line desde un único panel de control integrando sus procesos.

Problema: La gestión de múltiples idiomas

Las herramientas más comunes tanto en el ámbito de Internet como en el ámbito de aplicaciones de gestión empresarial, no son multi-idioma de forma nativa, lo cual dificulta la salida de dichas empresas al ámbito internacional.

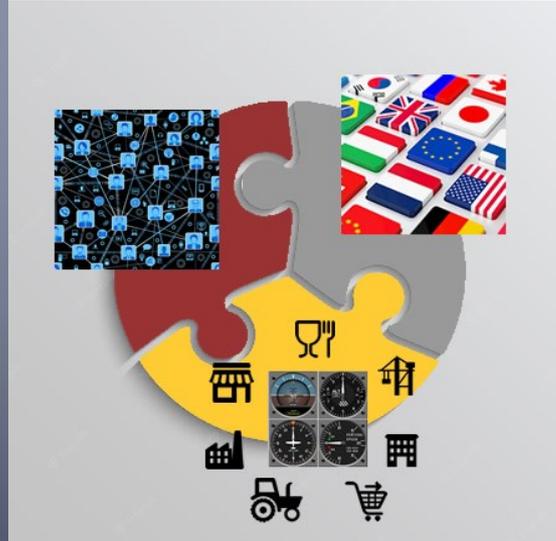
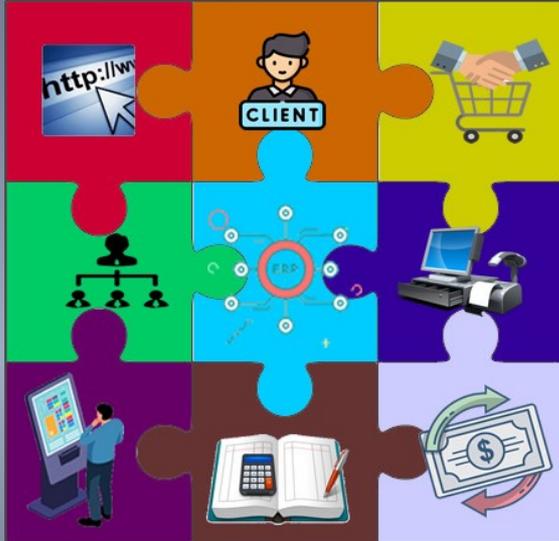
La solución de Koldo:

Entorno operativo on-line para pequeñas y medianas empresas y empresarios autónomos

Conjunto estratégico de herramientas de gestión empresarial interconectadas

Características comunes de la plataforma

Particularidades para múltiples tipos de negocio



La solución de Koldo:

Entorno operativo on-line para pequeñas y medianas empresas y empresarios autónomos

Conjunto estratégico de herramientas de gestión empresarial interconectadas

- ✓ Generación de páginas web y gestor de contenido
- ✓ Gestión de relaciones con clientes
- ✓ Gestión de compras y suministros a máxima competición
- ✓ Gestión de recursos humanos
- ✓ Gestión de flujos de información entre departamentos y con terceras empresas (B2B)
- ✓ Terminales de venta físicos y cajas registradoras integradas.
- ✓ Gestión de contenidos comerciales y puntos de información
- ✓ Sistema de contabilidad automatizado
- ✓ Control de flujos de dinero



Características comunes de la plataforma

- ✓ Panel de control único
- ✓ Gestión multi-empresa / multi-marca
- ✓ Gestión multi-idioma
- ✓ Redes sociales de contactos reales
- ✓ Conexiones interdepartamentales
- ✓ Conexiones B2B y B2C
- ✓ Sin marketing invasivo
- ✓ Sin necesidad de posicionamiento SEO
- ✓ Sin necesidad de capturar la demanda
- ✓ Integración total entre empresas
- ✓ Integración total entre negocio online y tiendas físicas
- ✓ Control y gestión de procesos
- ✓ Varios niveles de supervisión y delegación
- ✓ Intuitivo y sencillo de entender y manejar



Particularidades para múltiples tipos de negocio

- ✓ Comercio minorista
- ✓ Servicios médicos
- ✓ Bienes raíces
- ✓ Agencias de traducción
- ✓ Agencias de viajes
- ✓ Galerías de arte
- ✓ Gestión de bazares y supermercados
- ✓ Comercio electrónico de productos y servicios
- ✓ Ropa y artículos con variaciones de tamaño y color
- ✓ Agricultura y ganadería
- ✓ Clubes deportivos
- ✓ Asociaciones, instituciones educativas
- ✓ Control de almacenes
- ✓ Noticias y creadores de contenidos
- ✓ Logística y fabricación
- ✓ Tickets y reservas

El mercado para Koldo:

Mercado potencial

400 millones de clientes potenciales en el mundo

80% de la economía mundial

Mercado directo

50 países, 12 idiomas

30 millones de PYMES y empresarios autónomos

Mercado local potencial (KG)

350.000 clientes suscriptores

Escalabilidad de la solución

Ilimitada

Factores que cambian el juego

Panel de control unificado y multi empresa

Multi idioma nativo

Interconexión real y efectiva entre clientes, proveedores y distribuidores

Activador real de la competencia entre proveedores

Hace obsoleto el marketing web y el SEO y elimina el marketing invasivo

Minimiza el tiempo en gestión administrativa

Elimina los tiempos de búsqueda y la utilidad de buscadores y comparadores online

KOLDO en acción:

KOLDO.net

Panel de control del emprendedor

Emprendedor X

Emprendedor Y

Emprendedor Z

Negocio X1

Negocio X2

Negocio X3

Negocio Y1

Negocio Y2

Negocio Z1

Ciente online

Ciente físico

Ejemplos de interconexión

Servicio On-Line

Tienda On-Line

Compras

Tienda On-Line

Tienda Física

TPV - Ventas

Flujo de dinero

Almacén

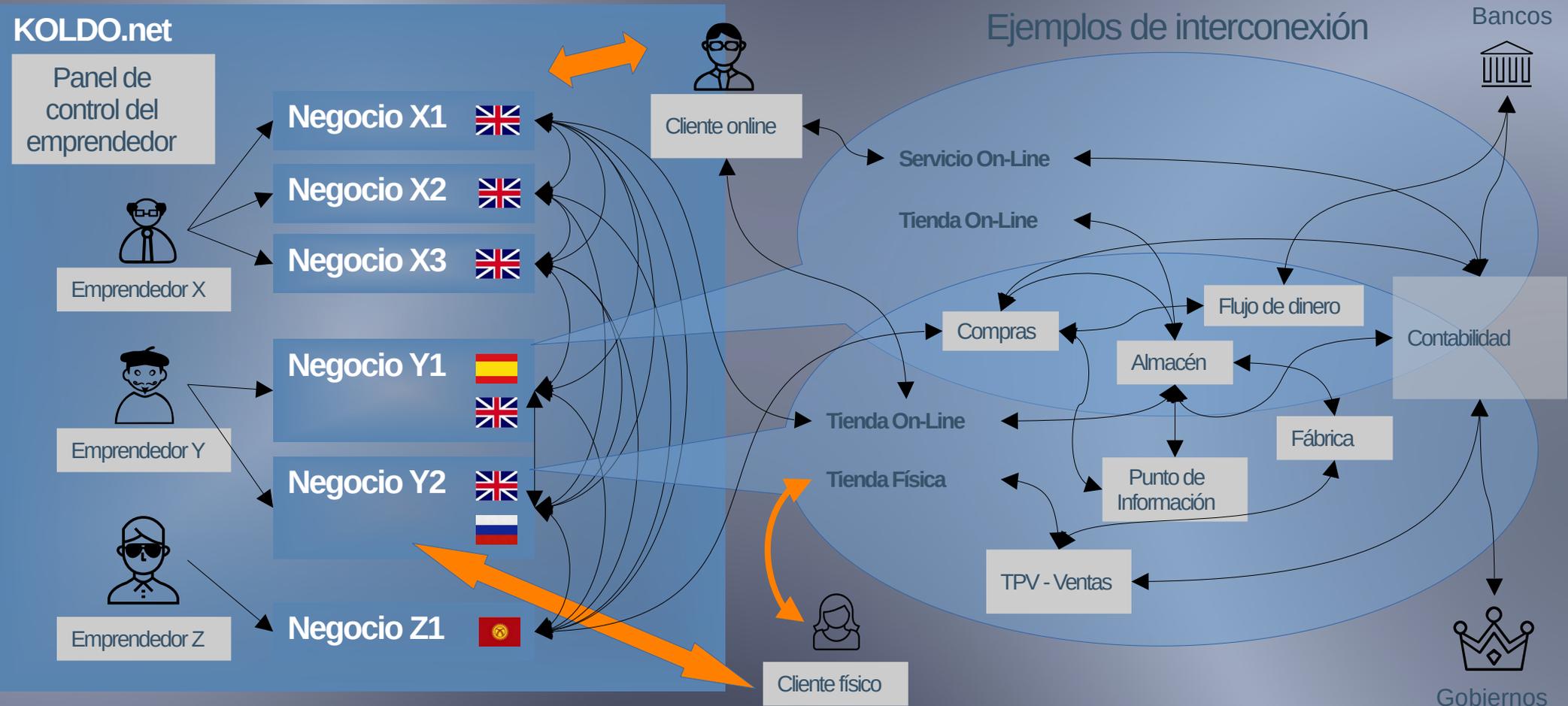
Punto de Información

Fábrica

Contabilidad

Bancos

Gobiernos



KOLDO en acción:

KOLDO.net



Panel de control del emprendedor A

Ejemplos de interconexión

Negocio X1

Negocio X2

Negocio X3

Gestión de compras común

Recepción de pedidos común

Gestión de almacén común

Contabilidad

Contabilidad

Contabilidad país 1

Contabilidad país 2

Web Tienda Online

Web de presencia

Tienda física 1

Tienda física 2

Fábrica Común 1

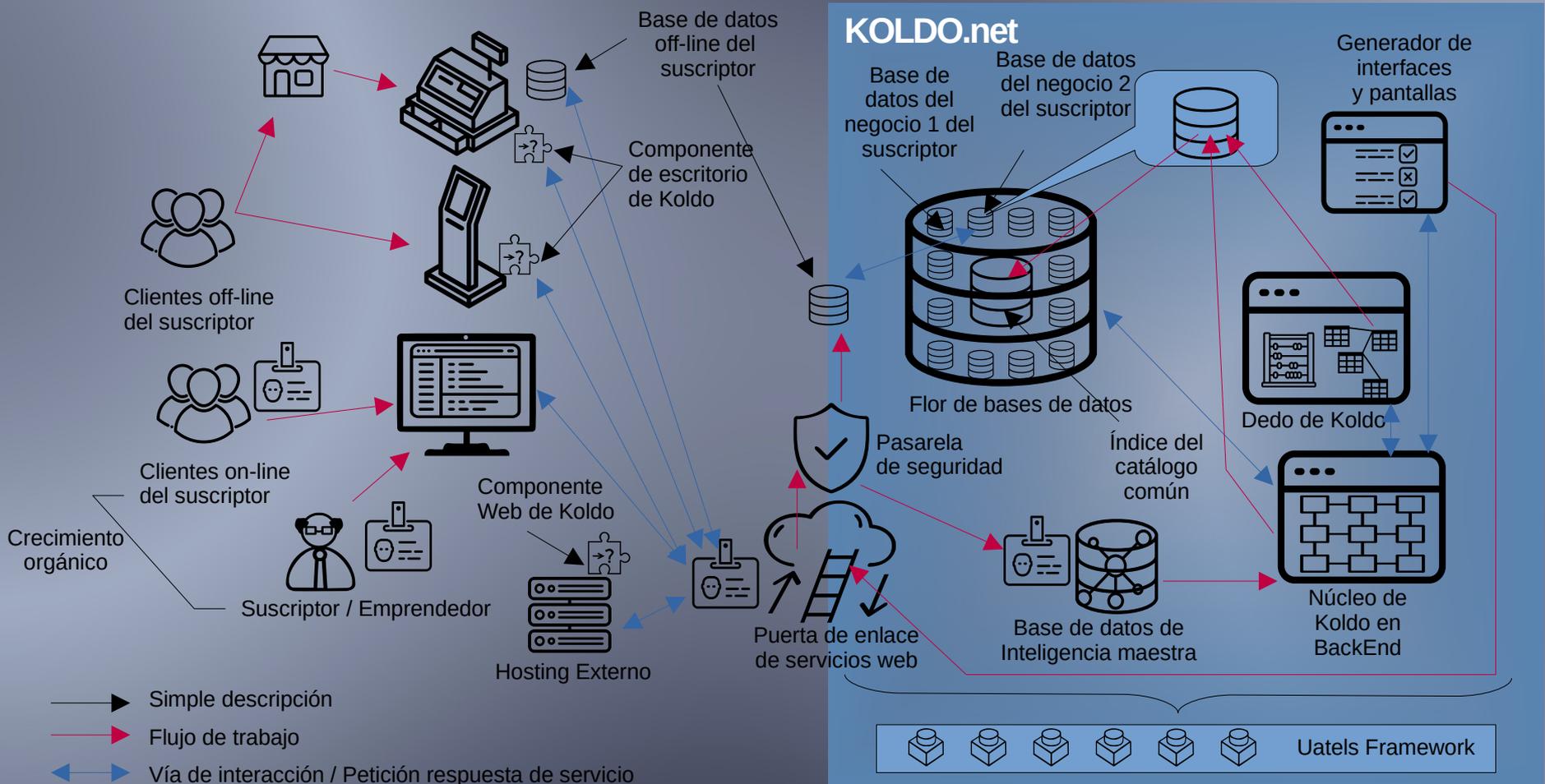
Fábrica común 2

Recursos Humanos

Recursos Humanos

Recursos Humanos

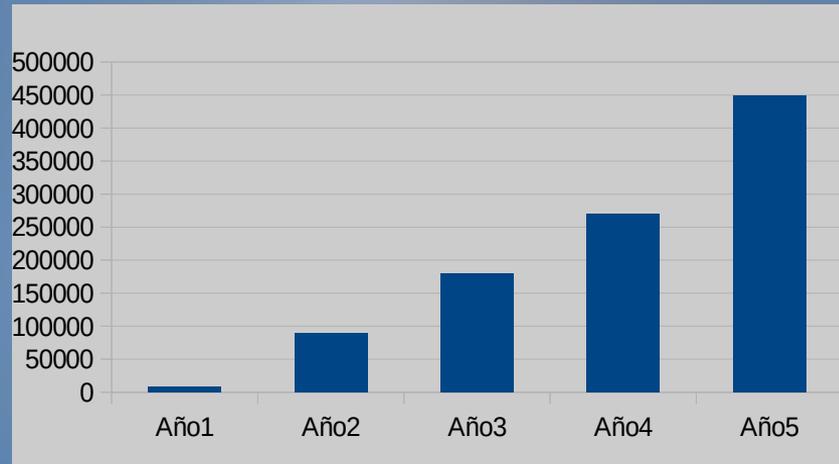
KOLDO en acción:



Tracción, empuje y crecimiento de KOLDO

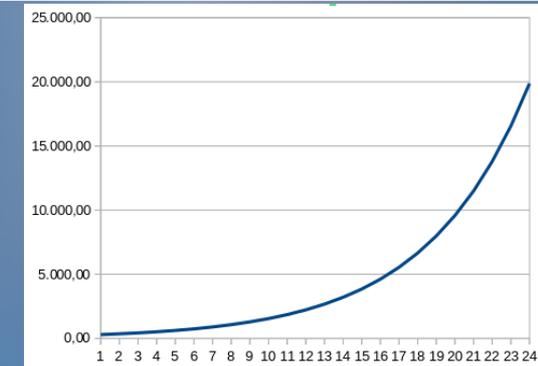
Ejemplo de crecimiento anual por actividad comercial

Suscriptores Año 1	9000	x1	9,000
Suscriptores Año 2	9000	x10	90,000
Suscriptores Año 3	9000	x20	180,000
Suscriptores Año 4	9000	x30	270,000
Suscriptores Año 5	9000	x50	450,000
Total			999,000



Ejemplo de crecimiento mensual orgánico

Suscriptores iniciales	Mes +1	Mes +6	Mes +12	Mes +24
350	420	1045	3,121	27,824*
500	600	1493	4,458	33,124
1,000	1,200	2,985	8,916	79,496
5,000	6,000	14,929	44,580	397,484
10,000	12,000	29,859	89,161	794,968
15,000	18,000	44,789	133,742	1,192,453
20,000	24,000	59,719	178,322	1,589,937
26,250*	31,500	78,382	234,048	2,086,792
40,000	48,000	119,439	356,644	3,179,874**



Nuestro equipo

Promotores



Oscar Gonzalez
Software Architect
 CEO Iberkyrgyz Wealth Group
 IT Ingeneer (ICAI)



Elizada Askat kyzy
Senior Analyst
 CTO Iberkyrgyz Wealth Group
 Master developer (Attractor)



Cholponay Kukanova
Operations Manager
 COO Iberkyrgyz Wealth Group
 PhD Economy (NSU)

Experiencia conjunta



Competitivos contra competidores

En funcionalidades

	ML	CMS	OS	CRM	SRM	HRM	ERP	POS	DS	AS	MC	RS
KOLDO	Green											
WORD PRESS	Orange	Green	Orange	Orange	Red	Orange	Orange	Red	Red	Orange	Orange	Red
JOOMLA	Green	Green	Orange	Orange	Red	Orange	Orange	Red	Orange	Orange	Orange	Red
DRUPAL	Green	Green	Orange	Orange	Orange	Orange	Orange	Red	Orange	Orange	Orange	Orange
SHOPIFY	Orange	Orange	Green	Orange	Orange	Orange	Orange	Green	Red	Orange	Orange	Red
FACEBOOK	Green	Red	Orange	Orange	Red	Green						
INSTAGRAM	Green	Red	Orange	Orange	Red	Green						
LALAFO	Orange	Red	Green	Red	Orange							
WALLAPOP	Green	Red	Green	Red	Orange							
AMAZON	Green	Orange	Green	Orange	Red	Red	Red	Red	Red	Red	Orange	Orange
EBAY	Green	Green	Green	Orange	Red	Red	Red	Red	Red	Red	Orange	Orange
ALIEXPRESS	Green	Green	Green	Orange	Red	Red	Red	Red	Red	Red	Orange	Orange
1C	Orange	Orange	Orange	Orange	Orange	Orange	Green	Red	Red	Green	Green	Red
SAP Bussiness	Green	Orange	Orange	Green	Green	Green	Green	Orange	Red	Orange	Orange	Orange
SalesForce	Green	Red	Red	Green	Orange	Orange	Green	Red	Red	Red	Orange	Orange
ContaPlus/FacturaPlus	Red	Red	Red	Orange	Red	Red	Red	Orange	Red	Green	Orange	Red
BITRIX24	Green	Green	Orange	Green	Red	Green	Orange	Red	Red	Orange	Orange	Green
ANFIX	Red	Green	Red	Orange	Red	Red	Orange	Red	Red	Green	Orange	Red

Cambiamos el juego a

Word Press

Por nuestra mayor simplicidad en la creación de sitios web, la capacidad multi-lenguaje, la coherencia de un sólo equipo de desarrollo y porque el usuario no necesita instalar un módulo para cada cosa.

Google

Porque rompemos su filosofía de captura de la demanda, y evitamos que el usuario obtenga interminables páginas de resultados de búsqueda, y le damos igualdad de oportunidades a todos los ofertantes y ahorramos tiempo al que busca algo, que no necesita entrar a cada resultado y buscar por sí mismo.

Amazon

Porque evitamos que el usuario pierda tiempo en mirar catálogos de los diferentes usuarios hasta encontrar lo que busca y además, le ofrecemos a los ofertantes potentes herramientas de gestión.

SAP

Por simplicidad de las herramientas, mayor integración y un coste muy inferior para el usuario, y por nuestra orientación a las PYMES..

Otros sistemas de gestión

Porque ofrecemos un mayor set de herramientas que cubren más funcionalidades empresariales y más modelos de negocio

Empresas de marketing online

Porque sus actividades de promoción por técnicas SEO o por marketing invasivo quedarán obsoletas ya que nuestro sistema da a todos igualdad de oportunidades.

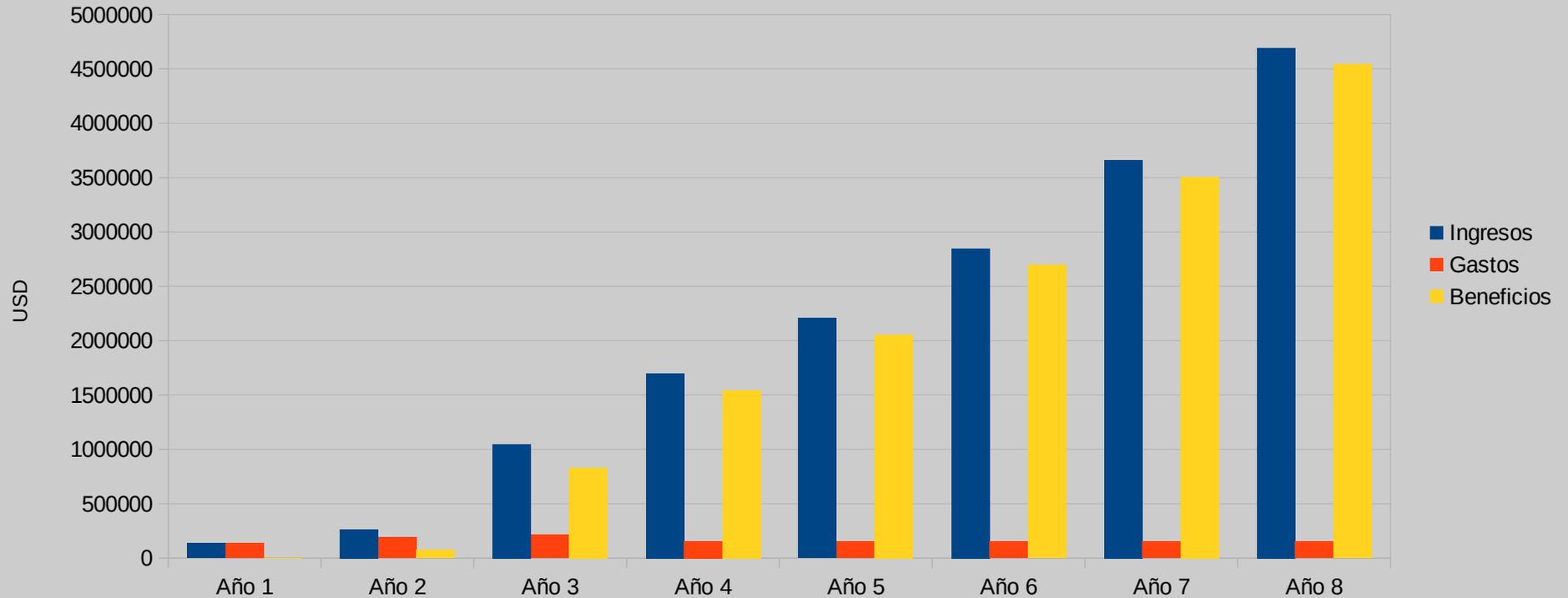
Modelo de negocio

Ejemplo de ciclo anual



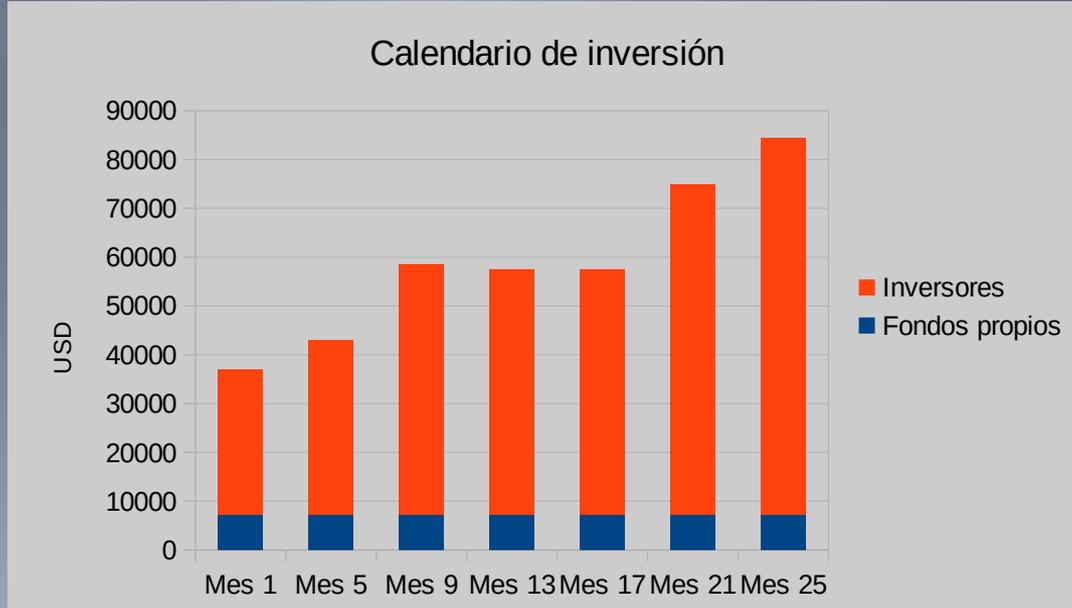
Finanzas

Previsión para 8 años *



* escenario mínimo realizado con fórmulas aplicadas en base a enfoque pesimista

Necesidades de inversión



NECESIDADES TOTALES: 350.000 USD

INYECCIÓN DE CAPITAL REQUERIDA:

Una entrada de 50.000 USD cada cuatro meses,
es decir,
un total de siete entradas de 50.000 USD

Suscribible mediante unidades de inversión de 1000 USD cada una para facilitar la participación de inversores de todos los tamaños

Debido a la naturaleza de este proyecto como producto software y con mínima infraestructura, su realización sólo requiere de financiar el coste del tiempo de desarrollo hasta que el flujo de caja pase a ser positivo

Beneficios para los inversores

Capital invertido garantizado. Los inversores serán los beneficiarios de un seguro de vida a nombre de los miembros clave del equipo.

Retorno de la inversión. Entre 6 y 8 meses tras el despliegue del sistema.

Beneficio. 50% de los beneficios que genere el sistema durante los 5 años posteriores al despliegue.

Y además:

Suscripción vitalicia. Una suscripción gratuita para siempre, de hasta un máximo de 5 empresas, con la que el inversor podrá usar el sistema Koldo que ha ayudado a crear para gestionar su propia estructura empresarial.

Gracias por ver esta presentación.
Invierta con nosotros y únase al equipo de Koldo!